

MAPA

INDEPENDENT FAMILY HOUSE



MAPA TROPHY ASSETS

Des passions qui ouvrent *de nouveaux horizons.*

Acquérir, gérer, optimiser et céder des avions, des yachts et des automobiles d'exception, avec les bons spécialistes.

AVIATION · YACHTING · AUTOMOBILES

MAPASYNERGY.LU

Des actifs de passion, *une approche rationnelle.*

MAPA Trophy Assets accompagne l'acquisition, la gestion et la cession d'avions, de yachts et d'automobiles d'exception. MAPA reste votre point d'entrée et coordonne les spécialistes de chaque actif.

QUAND FAIRE APPEL À NOUS

- 01 Acquérir un avion, un yacht ou une automobile d'exception.
 - 02 Maîtriser les coûts d'un actif déjà détenu.
 - 03 Préparer la vente d'un actif.
 - 04 Accéder à des opportunités hors marché.
-

NOTRE CONVICTION

Certaines opportunités ne se partagent qu'en confiance.

POUR

Entrepreneurs, dirigeants et familles

LE RÉSULTAT

Une mission définie, les bons spécialistes au bon moment et des décisions éclairées.

Acquérir, gérer, *optimiser, céder.*

01

Acquérir

Recherche, y compris off-market, analyse des options et coordination des spécialistes de la transaction.

02

Gérer

Gestion opérationnelle : budget, entretien, équipage, avec opérateurs, gestionnaires et assureurs spécialisés.

03

Optimiser

Suivi des coûts, arbitrages d'usage et solutions adaptées à l'actif.

04

Céder

Préparation et recherche de contreparties via un réseau international.

CONCRÈTEMENT

Définition du besoin et du budget

Recherche, y compris off-market

Analyse et comparaison des options

Mise en relation avec les spécialistes

Chaque mission fait l'objet d'un mandat écrit.

Suivi du budget et de l'entretien

Arbitrages d'usage et de coûts

Préparation de la vente

Recherche discrète de contreparties

Les bons spécialistes, *selon l'actif.*

MAPA travaille avec des spécialistes de chaque type d'actif. Nous les mobilisons au bon moment, selon votre projet.

Aviation	Courtiers, opérateurs et experts aéronautiques : transactions, inspections, exploitation.
Yachting	Courtiers et gestionnaires de yachts : vente, achat, charter, gestion technique.
Automobiles	Spécialistes : recherche, inspection et logistique de véhicules d'exception.
Juridique	Avocats et fiscalistes : immatriculation, pavillon, TVA et détention.

QUI FAIT QUOI

MAPA

Recherche, analyse, organise la mission et prépare vos décisions.

Vous

Fixez le besoin et le budget, validez les options et décidez.

Les spécialistes

Courtiers, opérateurs, experts, avocats et assureurs interviennent sous leur propre responsabilité.

Les autorités

Immatriculation, pavillon et fiscalité relèvent des administrations compétentes.

Cinq étapes, *une mission maîtrisée.*

-
- | | | |
|----|--------|------------------------------|
| 01 | Besoin | Usage, budget et calendrier. |
|----|--------|------------------------------|
-
- | | | |
|----|--------|---------------------------------|
| 02 | Mandat | Périmètre et conditions écrits. |
|----|--------|---------------------------------|
-
- | | | |
|----|-----------|-------------------------------------|
| 03 | Recherche | Options sélectionnées et comparées. |
|----|-----------|-------------------------------------|
-
- | | | |
|----|-------------|-----------------------------------|
| 04 | Transaction | Avec les spécialistes de l'actif. |
|----|-------------|-----------------------------------|
-
- | | | |
|----|-------|-------------------------------|
| 05 | Suivi | Coûts, entretien, arbitrages. |
|----|-------|-------------------------------|
-

Chaque option est présentée avec ses coûts, ses contraintes et les spécialistes à mobiliser.

LES DOCUMENTS REMIS

Cahier des charges

Sélection d'options

Comparatif chiffré des options

Synthèse des coûts de détention

Comptes rendus

Trois missions, *selon votre projet.*

Acquisition

SUR MANDAT

Recherche, analyse et accompagnement jusqu'à la transaction.

Suivi de l'actif

SUR CONTRAT

Suivi des coûts, de l'entretien et des arbitrages d'usage.

Cession

SUR MANDAT

Préparation de la vente et recherche de contreparties.

Les honoraires sont communiqués sur demande et fixés dans le mandat ou le contrat signé.

SPÉCIALISTES

Les honoraires des courtiers, experts, avocats et assureurs leur sont réglés directement.

CONFIDENTIALITÉ

Recherche et cession menées avec discrétion.

LE CADRE DES MISSIONS

Accès off-market selon les opportunités disponibles.

Pas d'exploitation directe d'avion ou de yacht.

Pas de gestion de comptes bancaires ni de réception de fonds.

Pas de garantie de vente ou d'achat.

Conseil juridique et fiscal délivré par des professionnels habilités.



VOTRE INTERLOCUTEUR

Julien Brebion

MAPA Trophy Assets

Sourcing off-market et coordination des spécialistes.

Présentez-nous *votre projet.*

Un premier échange permet de préciser l'actif, le budget et la mission adaptée.

JULIEN +352 691 620 127

STANDARD +352 691 113 018

E-MAIL contact@mapasynergy.lu

SITE www.mapasynergy.lu



Réserver
un rendez-vous

MAPA Trophy Assets est un pôle de MAPA Independent Family House, exploité par MAPA SYNERGY S.à r.l., Luxembourg. RCS Luxembourg B241974.

Les conseils juridiques, fiscaux et financiers sont délivrés par les professionnels habilités concernés, sous leur propre responsabilité.